

平成 22 年 3 月 24 日

各 位

上場会社名 株式会社プレステージ・インターナショナル
(コード番号 4290 ヘラクレス市場)
本社所在地 東京都千代田区麹町一丁目4番地
代表者名 代表取締役兼代表執行役員 玉上 進一
問合せ先 取締役兼執行役員管理統括部長 橋本 幹夫
TEL (03) 5213 - 0220
E-mail ir@prestigein.com

第三次中期経営計画の策定に関するお知らせ

当社は、平成 20 年 3 月期より進めてまいりました第二次中期経営計画が平成 22 年 3 月期で最終年度となることから、新たに平成 25 年 3 月期を最終年度とする第三次中期経営計画を策定いたしましたので、その概要をお知らせいたします。

記

1. 第三次中期経営計画

第三次中期経営計画は、平成 20 年 3 月期より取り組んできた第二次中期経営計画で未達成の要因となった環境変化等をふまえ、当社グループ独自のビジネスモデルを最大限に活かし、更なる事業拡大を加速させるものであります。

当社グループ全体の事業の選択と集中を迅速に実行し、外部環境に左右されない強固な経営体質を構築し、持続的成長性を有する企業グループを目指すものであります。

2. 経営目標

【ビジョン】

BPO 事業創造会社として、当社グループのクライアント企業の目線での事業開発を積極的に推進し価値創造を行い、その価値が他社との差別化をより強固なものにする体制を目指す。

また、新市場開拓をテーマにグローバル化の積極的な展開と既存事業のノウハウを活かした新たな価値創出を実現し、事業の拡大及び収益性の更なる改善を図る。

【方針】

- (1) 日本、欧米、アジアの地域別にグループのホールディング化を実施。地域毎の責任の明確化と迅速な意思決定を促進し、グローバルでの戦略的事業展開を実現する。
- (2) 成長要素が高いロードアシスト事業とプロパティアシスト事業に経営資源の集中を実施。また、既存事業の有機的な結合による営業・業務効率の向上を強化し、売上と収益の拡大を目指す。
- (3) ロードアシスト事業のマーケットシェアを拡大するため、ロードサービス会社の都道府県1拠点化を実行する。また、スケールメリットによる業務効率、並びに全国規模のネットワークを活かした新規ターゲットへの積極的な提案を行い、売上と収益の拡大を目指す。
- (4) プロパティアシスタント事業では、分譲マンション向け、賃貸住宅向け事業分野を強化し、人口過密度が高い地域への積極展開、グループのサービスネットワークを有効活用した事業展開を行い、主要事業として確立する。
- (5) グローバル事業及び戦略事業の拡大に必要な人材開発及び育成の強化を図る。
- (6) ITを中心に積極的な投資を実施し、生産性を強化する。
- (7) 計画達成に向け、既存事業とのシナジー効果のある事業提携・買収を積極的に行っていく。

3. 数値計画

	平成 23 年 3 月期	平成 24 年 3 月期	平成 25 年 3 月期
売 上 高	19,100	24,500	31,500
営 業 利 益	2,600	3,200	4,000
純 利 益	1,582	2,035	2,592

(単位：百万円未満切捨)

本資料に記載されている業績予想等の将来に関する記述は、本資料の発表日現在において、当社が入手している情報、予想できる経済情勢、市場動向などを前提として作成したものであり、今後の様々な要因により、予想と異なる可能性があります。

以 上